PRO-AI-AGENT

FAITES GRANDIR VOTRE ENTREPRISE GRÂCE À DES SOLUTIONS INTELLIGENTES | SERVICES IT & IA

Plan d'action de déploiement d'un agent IA

🏠 Immobilier : courtiers & agences

En immobilier, le premier qui répond gagne le mandat. L'agent IA qualifie les prospects en quelques secondes, organise les visites et suit chaque dossier jusqu'à la signature.

Les défis que nous adressons

- Prospects perdus faute de réponse rapide le soir et le week-end
- Organisation des visites chronophage
- Suivi administratif des transactions complexe

Vue d'ensemble

1	**Jours 1 à 30**	**Fondations & premiers gains**	Temps de réponse aux prospects inférieur à 1 minute
2	**Jours 31 à 60**	**Automatisations cœur de métier**	Hausse de 25 à 40 % des rendez-vous de visite
3	**Jours 61 à 90**	**Intégrations & optimisation**	Aucune échéance de transaction oubliée
4	**Mois 4 à 6**	**Expansion & intelligence**	Plus de mandats issus des références
5	**Mois 7 à 12**	**Autonomie & croissance**	Plus de transactions par courtier, avec moins d'administratif

1

JOURS 1 À 30

Fondations & premiers gains

Objectif : Mettre en place une infrastructure sécurisée, connecter l'agent à vos outils de communication, former l'équipe et livrer les premières automatisations à impact immédiat.

⚙ Tronc commun

- **Atelier de lancement & audit des processus** — Cartographie de vos tâches répétitives, identification des gains rapides et priorisation avec votre chef de projet PRO-AI-AGENT.
- **Création, déploiement et configuration du VPS dédié** — Dimensionnement du serveur privé, choix de la région d'hébergement, nom de domaine, sauvegardes automatiques et supervision. Vos données restent chez vous.
- **Durcissement de la sécurité du système Ubuntu** — Utilisateur non-root, connexion SSH par clés uniquement, pare-feu, protection contre les attaques par force brute, mises à jour de sécurité automatiques et surveillance des journaux.
- **Installation et configuration du harness de l'agent IA** — Mise en place de l'environnement d'exécution de l'agent, de ses compétences, de ses permissions et de la journalisation de ses actions.
- **Liaison avec le LLM de votre choix** — OpenAI, Anthropic, Google Gemini, Alibaba (Qwen) ou LLM chinois plus économiques : clés API sécurisées, plafonds de dépenses et modèle de secours.
- **Connexion de l'agent à vos messageries** — Telegram, WhatsApp, Signal, email ou autres : vous parlez à votre agent comme à un collaborateur, depuis votre téléphone.
- **Mise en place de la mémoire de l'agent** — Outils spécialisés ou open source selon votre budget et les recommandations du chef de projet : mémoire long terme, base de connaissances de l'entreprise, documents et procédures.
- **Formation de l'équipe** — Prise en main des outils, comment formuler une demande, déléguer une tâche, valider une action et bonnes pratiques de sécurité pour commencer à automatiser le quotidien.

🏠 Automatisations sectorielles

- **Réponse instantanée aux prospects 24/7** — Chaque demande Centris, site web ou réseaux sociaux reçoit une réponse en moins d'une minute.
- **Qualification des acheteurs et locataires** — Budget, financement, secteur, délais : fiche prospect complète.
- **FAQ propriétés** — Détails des inscriptions, taxes, frais de copropriété et disponibilités.

🎯 **Résultat visé :** Temps de réponse aux prospects inférieur à 1 minute

JOURS 31 À 60

2 Automatisations cœur de métier

Objectif : Automatiser les processus quotidiens les plus chronophages de votre activité et ancrer les nouveaux réflexes dans l'équipe.

⚙ Tronc commun

- **Revue de performance bimensuelle** — Analyse des conversations, ajustement des instructions et enrichissement de la mémoire de l'agent.
- **Formation avancée** — Création de routines et tâches planifiées par l'équipe elle-même, sans compétences techniques.
- **Suivi des coûts LLM** — Rapport de consommation et alertes de budget pour garder la maîtrise des dépenses.

🏠 Automatisations sectorielles

- **Planification automatique des visites** — Coordination entre acheteurs, vendeurs et courtiers, avec rappels.
- **Rédaction des descriptions d'inscription** — Textes vendeurs bilingues à partir de vos notes et photos.
- **Suivi post-visite** — Recueil des impressions et relance des acheteurs intéressés.
- **Alertes de nouvelles propriétés** — Envoi automatique des inscriptions correspondant aux critères de chaque acheteur.

🎯 **Résultat visé :** Hausse de 25 à 40 % des rendez-vous de visite

JOURS 61 À 90

3 Intégrations & optimisation

Objectif : Connecter l'agent à vos logiciels métier, fiabiliser les flux de bout en bout et mesurer le premier retour sur investissement.

⚙ Tronc commun

- **Audit de sécurité trimestriel** — Correctifs système, rotation des clés API, test de restauration des sauvegardes.
- **Optimisation du choix des modèles** — Routage intelligent entre modèles premium et économiques selon la complexité de chaque tâche.
- **Bilan ROI à 90 jours** — Heures économisées, revenus générés et priorités pour le semestre suivant.

🏠 Automatisations sectorielles

- **Intégration au CRM immobilier** — Prospects, transactions et documents synchronisés.
- **Suivi des transactions** — Échéances des conditions, financement, inspection et notaire.
- **Analyse comparative de marché** — Préparation rapide d'estimations pour les vendeurs.

🎯 **Résultat visé :** Aucune échéance de transaction oubliée

MOIS 4 À 6

4 Expansion & intelligence

Objectif : Passer de l'automatisation des tâches au pilotage intelligent : agents spécialisés, prévisions, tableaux de bord et conformité.

⚙ Tronc commun

- **Architecture multi-agents** — Agents spécialisés (ventes, opérations, administration) coordonnés par un agent principal.
- **Conformité & protection des données** — Revue de la politique de données (Loi 25, LPRPDE, RGPD selon votre marché), registres d'accès et consentements.
- **Formation « super-utilisateurs »** — Vos référents internes deviennent autonomes pour faire évoluer les automatisations.

🏠 Automatisations sectorielles

- **Nurturing long terme de la base de contacts** — Nouvelles du marché et rappels d'anniversaire d'achat.
- **Gestion locative** — Demandes de réparation, rappels de loyer et renouvellements de bail.
- **Marketing des propriétés** — Publications, campagnes et visites virtuelles promues automatiquement.

🎯 **Résultat visé :** Plus de mandats issus des références

MOIS 7 À 12

5 Autonomie & croissance

Objectif : Faire de l'IA un levier de croissance durable : nouvelles sources de revenus, duplication du modèle et feuille de route de l'année 2.

⚙ Tronc commun

- **Bilan annuel ROI & indicateurs** — Mesure complète des gains de temps, de revenus et de qualité de service sur 12 mois.
- **Audit de sécurité complet & mise à niveau** — Revue de l'infrastructure, mise à niveau du serveur et des modèles vers les dernières générations.
- **Feuille de route de l'année 2** — Nouvelles automatisations, nouveaux canaux et objectifs de croissance définis avec votre chef de projet.

🏠 Automatisations sectorielles

- **Prospection prédictive** — Identification des propriétaires susceptibles de vendre.
- **Équipe de courtiers augmentée** — Un agent IA par courtier, coordonné à l'échelle de l'agence.
- **Feuille de route année 2** — Nouveaux segments : commercial, investissement, location courte durée.

🎯 **Résultat visé :** Plus de transactions par courtier, avec moins d'administratif

Prêt à lancer votre plan d'action ?

Recevez un plan personnalisé et un devis gratuit sous 24h.

✉ contacts@pro-ai-agent.com · ☎ +1 (312) 866-9095 · 🌐 pro-ai-agent.com/plan-action/immobilier

Samir EL-HABIB KAHLOUL — Montréal, Québec, Canada

Les résultats visés sont des objectifs indicatifs ; ils sont ajustés lors de l'audit initial selon votre situation. Le plan est personnalisé par votre chef de projet PRO-AI-AGENT.